

ЛЕКЦИЯ № 10. Мировое хозяйство.

1. Сущность мирового хозяйства и международных экономических отношений. Основные формы международных экономических отношений.
2. Тенденции в развитии мировой торговли на современном этапе. Проблемы глобализации мирового хозяйства.
3. Межгосударственные торговые союзы и организации. Тарифные и нетарифные методы регулирования внешней торговли. Открытая экономика. Протекционизм.
4. Торговый и платежный балансы страны.
5. Валютные курсы. Фиксированный и плавающий валютные курсы. Регулирование величины валютного курса.
6. Международная валютно-финансовая система. Межгосударственные структуры в валютно-финансовой сфере.

1 Вопрос. Сущность мирового хозяйства и международных экономических отношений. Основные формы международных экономических отношений

В функционировании современной мировой экономики все заметнее становится поступательное развитие мирохозяйственных связей. В каждой стране существуют свои условия и ресурсы, дающие ей преимущества перед другими. К таким преимуществам можно отнести возможности производить некоторые виды товаров с наименьшими издержками или большую производительность труда. В результате многие страны специализируются на таком производстве, в котором они имеют преимущества, и экспортируют продукты производства в обмен на товары, производимые другими странами также с преимуществом. Таким образом, достигается общая экономия затрат. Между странами мирового сообщества постоянно расширяются взаимные хозяйственные связи, что стимулирует развитие международной экономики. Такая экономика стран мирового сообщества представляет собой сложную многоуровневую систему, которая отражает наивысшую ступень развития общественного производства, действующего на интернациональном уровне.

Наиболее радикальное действие на мировое хозяйство оказали такие процессы, как **интернационализация и глобализация мирового производства и капитала**, а соответственно и большинства сфер жизнедеятельности человека и общества в целом. В настоящее время основной тенденцией мирового развития постепенно становится нарастание взаимосвязанности и целостности мировой экономики, которая начинает функционировать как саморазвивающаяся система. Однако отдельные составляющие описанной системы играют разные роли в мирохозяйственных отношениях. Так, мировая значимость какой-либо страны или даже ее отдельного региона во многом зависит от экономического потенциала, ступени в международной системе товаропроизводства, технологий, финансов и т. д. В основном на ход международных экономических отношений влияет участие стран мирового сообщества **в международном разделении труда**.

Кроме того, отношения стран мирового сообщества включают в себя систему **международного маркетинга и организации внешнеэкономической деятельности**. Такая система внешне похожа на внутренний маркетинг, однако это специфический инструмент управления отношениями на более сложном — международном уровне. Здесь применяются особые методы изучения национальных и мировых рынков различных товаров и услуг, деятельность которых отличается от работы внутреннего рынка.

Итак, **международные экономические отношения** — сложная, многофункциональная система хозяйственных связей между различными странами, их региональными объединениями, а также национальными и международными компаниями на базе мирового хозяйства. Международные хозяйственные отношения как таковые существуют уже более века и за это время были достаточно сильно развиты и усовершенствованы. В настоящее же время **международные экономические отношения осуществляются в сферах:** международной торговли товарами и услугами, международного движения капитала, технологий, информации и рабочей силы.

Одной из основных форм международных экономических отношений большинство специалистов называет **международную торговлю**.

По современной классификации внешнеторговая деятельность разделяется по товарной специализации, а именно: обмен готовой продукцией, машинами и оборудованием, сырьем, услугами. В данном случае международная торговля выступает как совокупный товарооборот между странами-участниками данных отношений. Торговый баланс представляет собой соотношение между экспортом и импортом. Таким образом, международная торговля является инструментом, с помощью которого страны в процессе развития своей специализации повышают производительность ресурсов, которыми располагают, вследствие чего могут увеличить объем производимых ими товаров (услуг) и повысить уровень благосостояния своего населения.

Еще одной важной формой международных экономических отношений является **международное разделение труда**. Суть ее в том, что, основываясь на согласованной долгосрочной политике, можно рациональнее использовать национальные научно-технические и производственные потенциалы стран посредством дальнейшего развития устойчивого разделения труда и сотрудничества в проблемах ускоренной разработки и внедрения в производство прогрессивных технологий, новой техники, новых материалов.

Помимо рассмотренных форм международных экономических отношений, интересно также упомянуть о **международном движении капитала**. Между странами мирового сообщества часто осуществляются сделки с ценными бумагами, которые производятся на международном рынке ссудных капиталов и отражают реальный воспроизводственный процесс в масштабе мировой экономики. Однако международный финансовый рынок все же функционирует относительно самостоятельно, по своим особым правилам, и в то же время оказывает большое обратное воздействие на производство на национальном и общемировом уровнях. Такой финансовый рынок осуществляет международный оборот ссудного капитала и тем самым способствует постоянному кругообороту промышленного и торгового капиталов стран-участников процесса. По функциональным параметрам международный рынок ссудных капиталов представляет собой систему рыночных отношений, помогающих аккумулировать и перераспределять ссудный капитал между различными странами. С институциональной же точки зрения международный финансовый рынок — это совокупность кредитно-финансовых учреждений, посредством которых происходит рыночное движение ссудного капитала между странами, под воздействием спроса и предложения на него.

2 Вопрос. Тенденции в развитии мировой торговли на современном этапе. Проблемы глобализации мирового хозяйства.

Начиная со второй половины прошлого века, стоимостный объем мировой торговли имеет устойчивую тенденцию роста, а его среднегодовой темп роста, по мнению многих экономистов, почти в 1,5 раза превышает темпы роста мирового производства. Таким образом, в настоящий момент мировая торговля становится важным показателем экономического роста, и в связи с этим зависимость стран от международного товарообмена постоянно повышается.

По современным данным, мировая торговля осуществляется по товарной специализации как обмен готовой продукцией, машинами и оборудованием, сырьем, услугами и представляет собой совокупный товарооборот между странами-участницами процесса. Причем торговый баланс здесь — это соотношение между экспортом и импортом. В настоящее время международная торговля приобретает грандиозные масштабы. По последним данным, около 4/5 всего совокупного объема международных экономических отношений приходится на мировую торговлю. Заметно, что современная мировая торговля развивается очень высокими темпами.

Эффективное развитие мировой торговли обусловлено влиянием таких факторов, как:

- 1) развитие и совершенствование системы международного разделения труда и интернационализация производства;
- 2) НТР (научно-техническая революция), которая подталкивает обновление основного капитала, создание новых отраслей экономики и усиливает темпы совершенствования старых;
- 3) увеличение активности деятельности транснациональных корпораций в международных отношениях;
- 4) либерализация мировой торговли с помощью создания Всемирной торговой организации (ВТО);
- 5) образование свободных экономических зон и регулирование мировой торговли с точки зрения отмены количественных ограничений импорта в большинстве стран и значительного снижения таможенных пошлин, т. е. развитие процессов торгово-экономической интеграции: устранение региональных барьеров и, как следствие, формирование общих рынков;
- 6) появление новых индустриальных стран, ориентированных на внешний рынок, в результате получения независимости колонизированными странами.

Итак, на протяжении последних лет мировая торговля является наиболее динамично развивающимся сектором экономики. Причиной тому могут быть, помимо перечисленных факторов, постоянно возрастающие масштабы активности и степени вовлеченности все большего количества стран и регионов в процессы международных отношений.

Глобализация мировой экономики

Основной смысл глобализации — в создании единого мирового рынка товаров и услуг, использовании общемировых стандартных способов развития (стандартные компьютерные программы, сети быстрого питания и т. п.). В целом, глобализация представляет собой процесс связывания структур, культур и институтов всего мира.

С точки зрения экономики глобализацию связывают с принципами свободного мирового рынка, глобальной массовой культуры и мирового информационного сообщества, а также с переходом взаимосвязей и взаимозависимостей человечества в новое качество, созданием наднациональных и вненациональных организаций, институтов и образований. Во многом развитию глобализации способствует мировая торговля. В настоящее время почти 1/5 часть произведенных в мире товаров и услуг экспортируется в другие страны. Это обусловлено снижением тарифов в рамках всемирной торговой организации. Развитие политики глобализации за счет размывания границ способствует развитию научно-технического прогресса. Однако сама глобализация также возникла благодаря развитию науки и новых информационных и коммуникационных технологий. Ведь развитие таких технологий активизировало деятельность всех стран мира в области производства, комплектации и реализации различных товаров и услуг. Тем более, что сейчас высокие технологии внедряются даже в повседневную жизнь каждого человека.

С точки зрения национальной экономической политики общее экономическое пространство (общая таможенная, валютная, экологическая политика, международное разделение труда) помогает устранению торговых барьеров, возникающих из-за существования границ национальных государств. Кроме того, по теории международных отношений глобализация способствует переносу некоторых полномочий и прав национальных государств с уровня государства на ступень международных отношений. Международные организации в свою очередь добиваются унификации некоторых национальных законов, прав и обязанностей с целью создания соответствующих интернациональных пространств, обладающих общей политикой в экономической и общественной жизни.

С точки зрения некоторых специалистов, глобализация может привести к таким перспективам, как:

- 1) усиление противостояния между блоками, приводящее к появлению новых границ. Согласно данным торговой статистики торговые потоки в Европе и США находятся в большей степени в рамках данного экономического пространства, в то время как в развивающихся странах, наоборот, преобладает доля импорта и экспорта;
- 2) усиление напряжения внутри экономических блоков по причине несовпадения интересов, давления со стороны власти;
- 3) изменение системы мировой гегемонии, возникающее в результате появления регионализированных политических и экономических пространств, возникновение нового экономического центра в азиатско-тихоокеанском регионе.

3 Вопрос. Межгосударственные торговые союзы и организации. 7. Тарифные и нетарифные методы регулирования внешней торговли. Открытая экономика. Протекционизм.

В настоящее время функционируют следующие **организации-участницы международных отношений:**

- 1) межправительственные организации (МПО);
- 2) неправительственные организации (НПО);
- 3) транснациональные корпорации (ТНК).

К международным межправительственным организациям (**МПО**) относят Организацию Объединенных Наций, Организацию экономического сотрудничества и развития, включающую более 20 развитых стран, Совет Европы (основанный в 1949 г.), Европейское экономическое сообщество (Общий рынок, 1957), Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ, основана в 1960 г.) и т. д.

Кроме того, в последние годы возрастает также роль так называемых международных неправительственных организаций (**НПО**). В состав НПО входят так называемые частные транснациональные организации и ассоциации государств-производителей. К первым относятся как транснациональные предприятия, так и транснациональный синдикализм. **Ассоциации государств-производителей** — это организации, обладающие межправительственной структурой и составом, но

являющиеся транснациональными по характеру деятельности. Они нацелены на утверждение своего экономического влияния в международном обществе. Такими организациями являются: Межправительственный совет стран-экспортеров меди, Организация стран-экспортеров железа, Организация стран-экспортеров нефти и т. п. То есть здесь можно говорить обо всех негосударственных участниках международных торговых отношений.

Транснациональные корпорации (ТНК) оказывают большое влияние на суть и направление изменений международных отношений. Такое влияние обусловлено тем, что ТНК «давят» на национальный суверенитет государств в сфере экономики. Здесь имеются в виду предприятия, учреждения и организации, которые в отличие, например от НПО, имеют основной целью получение прибыли. ТНК работают в своих филиалах одновременно в нескольких государствах, тогда как центр управления каждой ТНК находится только в одном из них. Наиболее крупные ТНК имеют в распоряжении огромные экономические ресурсы, которые дают им преимущества в этой области как перед малыми государствами, так и перед средними и крупными странами. ТНК достаточно противоречивы. С одной стороны, они способствуют развитию стран базирования, совершенствованию их народного хозяйства, а также распространению ценностей и традиций экономической свободы. С другой — ТНК часто способствуют возникновению социальных потрясений под влиянием структурной перестройки, интенсификации труда и производства, а также возникновения новых форм господства и зависимости (экономической, технологической или политической).

Однако, несмотря на все противоречия, в настоящее время в мире функционируют около семи тысяч ТНК, работающих более чем в двадцати тысячах филиалов, находящихся в разных странах. Причем основными центрами развития экспортно-импортной и инвестиционной деятельности ТНК являются США, ЕЭС и Япония. За пределами этих зон ТНК активны еще в десятках развивающихся стран. Такое расположение ТНК обусловлено развитостью инфраструктур образовательной, исследовательской и информационной сфер, наличием высококвалифицированной рабочей силы, распространением передовых технологий и сходством в образе и уровне жизни и потребления трех названных экономических зон. В последние годы экономические процессы, подконтрольные ТНК, занимают основную часть мировой торговли, финансовых обменов и обменов передовыми технологиями. Например, торговые отношения между США и мировым сообществом на 80—85% функционируют через ТНК.

Протекционизм. В современных условиях свободная торговля сталкивается с большим количеством протекционистских барьеров.

1. Необходимость обеспечения обороны. Несмотря на то что это скорее относится к военно-политической жизни страны, чем к экономической, такой аргумент выглядит достаточно убедительно. Правительство стремится поддерживать отрасли, связанные с национальной обороной. Это является основной причиной защиты некоторых отечественных отраслей. И хотя это влечет за собой большие социальные и экономические издержки, они оправдываются необходимостью усиления национальной безопасности.

2. Увеличение внутренней занятости. По мнению сторонников протекционизма, введение политики протекционизма стимулирует создание новых рабочих мест, а введение свободной торговли приводит к безработице. На самом деле основное влияние свободной торговли заключается в изменении типа занятости, а не в сокращении занятости как таковой. Однако мнение, что свободная торговля приводит к безработице в кратком периоде, также не безосновательно. Торговля понижает спрос на определенные товары отечественных производителей и приводит к безработице в соответствующих отраслях. Но неиспользуемые ресурсы не остаются без применения ввиду общей ограниченности ресурсов. В условиях отсутствия ограничений в торговле отрасли, производящие товары на экспорт, потребуют притока рабочей силы, возмещая сокращение рабочих мест в отраслях, конкурирующих с импортом. Безработица, возникающая из-за свободной торговли, продолжается краткий промежуток времени. В этом смысле необходимо своевременно проводить разумную денежную и налоговую политику, а не слепо бросаться в протекционизм.

3. Диверсификация ради стабильности. Суть этого довода состоит в том, что торговые барьеры необходимы для промышленной диверсификации, лежащей в основе уменьшения зависимости государства от социально-экономического и политического положения, сложившегося на мировых рынках рассматриваемых продуктов. На самом деле диверсификация способствует ограждению внутренней экономики от влияния международных политических событий, спада производства за рубежом, от флуктуаций спроса и предложения на один или два конкретных товара и соответственно обеспечивает большую внутреннюю стабильность. Однако при этом умалчивают, что экономические

издержки диверсификации также очень значительны и крайне неэффективны. Кроме того, этот аргумент неприменим к промышленно развитым странам, в которых структура экономики уже диверсифицирована.

4. Защита молодых отраслей. В этом аргументе под молодыми отраслями понимаются отрасли, в которых не была достигнута экономия от масштаба. Здесь предполагается, что в случае если этой отрасли предоставить защиту от внешней конкуренции, то она спустя определенное время сможет достойно конкурировать на международных рынках. Но, по мнению многих экономистов, прямое субсидирование молодых отраслей является более эффективным средством защиты. К тому же его проще устранить. Аргумент «молодых отраслей» имеет очень слабое отношение к индустриально развитым странам. Что же касается развивающихся стран, то здесь основная сложность состоит в определении, какая из отраслей является младенческой и требует защиты.

5. Дешевая иностранная рабочая сила. Сторонники этого аргумента считают, что с помощью протекционизма отечественные фирмы и рабочие ограждаются от конкуренции со стороны тех стран, где уровень заработной платы ниже. Без оградительных мер со стороны государства отечественные работники рискуют получать такую же низкую заработную плату, как рабочие менее развитых стран. Однако уровень заработной платы, выплачиваемой иностранным работникам, не говорит о том, что производимый ими товар будет дешевле. Для объективного анализа нужно учитывать заработную плату и производительность рабочих рассматриваемых стран.

Тарифные и нетарифные методы регулирования внешней торговли.

Основные методы регулирования внешней торговли можно разделить на следующие группы.

1. Пошлины. Это акцизный налог на импортируемые товары, вводятся они, как правило, с целью получения государством доходов или для защиты внутренних производителей. Фискальные пошлины применяются в отношении изделий, которые не производятся внутри страны. Ставки фискальных пошлин низкие, так как их целью является не регулирование конкуренции, а обеспечение федерального бюджета налоговыми поступлениями.

2. Протекционистские пошлины. Основное назначение протекционистских пошлин — это защита национальных производителей от иностранной конкуренции. Однако протекционистские пошлины не делают столь высокими, чтобы импорт полностью прекратился, но они все же ставят импортера в невыгодное положение при торговле на внутреннем рынке.

3. Импортные квоты. При помощи импортных квот вводят ограничение на максимальный объем товаров, который может быть импортирован за какой-либо временной интервал. Зачастую импортные квоты являются более эффективным средством сдерживания международной торговли, чем пошлины. То есть при высоких пошлинах, товар может импортироваться, но низкие импортные квоты запрещают импорт товара сверх определенного количества.

4. Нетарифные барьеры. Под нетарифными барьерами подразумевают систему лицензирования, создания стандартов качества продукции, его безопасности или просто запреты в таможенных процедурах. Так, многие страны Запада требуют от импортеров получения лицензий. Введя ограничение количества лицензий, можно эффективно ограничивать импорт.

5. Добровольные экспортные ограничения. Это инструмент ограничения экспорта на добровольных началах. К такому методу прибегают, если хотят избежать жестких барьеров.

6. Экспортные субсидии и компенсационные пошлины. Это инструменты торговой политики, относящиеся к нетарифным. Введением экспортных субсидий симулируется экспорт с помощью государственных дотаций и льгот.

7. Антидемпинговые мероприятия. Демпингом обычно называют инструмент проведения протекционистской политики посредством международной ценовой дискриминации.

Проводят такую политику в случае, когда рассматриваемая отрасль не в состоянии реализовать всю созданную продукцию на внутреннем рынке, например ввиду снижения спроса. В таком случае отрасль продает часть продукции за рубеж по заниженным ценам, тем самым подрывая производство там и стабилизируя свое положение. Посредством демпинга нарушаются принципы свободной торговли в случае, когда с помощью временного установления более низких цен происходит вытеснение конкурента с рассматриваемого рынка. После ухода конкурента уровень цен восстанавливают или повышают. Также существует долговременный демпинг. Он имеет место тогда, когда низкие цены формируются в результате действия принципа сравнительных преимуществ. Однако и в этом случае зачастую вводят антидемпинговые пошлины. Они вынуждают импортера еще больше снижать цену. Противостоять действию долговременного демпинга может только структурная перестройка экономики на основе принципа сравнительных преимуществ.

4 Вопрос. Торговый и платежный балансы страны

Платежный баланс страны представляет собой систематизированную запись итогов всех экономических сделок между резидентами рассматриваемой страны и остальным миром за некоторый промежуток времени (как правило, за год).

Макроэкономический платежный баланс заключается в том, чтобы в краткой форме отразить состояние международных экономических отношений конкретной страны с ее партнерами в мировом сообществе. Таким образом, платежный баланс страны становится своеобразным индикатором для выбора денежно-кредитной, бюджетно-налоговой, валютной и внешнеторговой политики, а так же политики управления государственным долгом.

Экономическими сделками в данном случае называют обмен стоимости, а именно процесс, в котором передается право собственности на товар, оказывается услуга, либо право собственности на активы переходит от резидента одной страны к резиденту другой. Так как в сделке участвуют две стороны, в платежном балансе используется принцип двойной записи. Причем главные статьи платежного баланса, как и любого другого, — это дебет и кредит.

Кредитом здесь называется отток стоимостей, за которыми ожидается их компенсирующий приток в рассматриваемую страну. Таким образом, в статье «кредит» показан отток ценностей, за которые в дальнейшем резиденты данной страны получают платеж в иностранной валюте.

Дебетом же называют приток стоимостей в рассматриваемую страну, за которые ее резиденты в дальнейшем будут платить и таким образом расходовать иностранную валюту. Как и в любом балансе, общая сумма кредита платежного баланса страны должна равняться общей сумме его дебета.

Платежный баланс страны включает в себя следующие составляющие:

- 1) счет текущих операций, т. е. положительный (по знаку) экспорт товаров и услуг, отрицательный импорт, чистые доходы от инвестиций и чистые трансфертные платежи. По сути счет текущих операций представляет собой расширенный торговый баланс;
- 2) счет движения капитала отражает все международные сделки с активами, например доходы от продажи акций, облигаций, недвижимости и т. п. иностранцам, а также расходы, возникающие при покупках активов за границей. Так как продажа иностранных активов увеличивает запас иностранной валюты, а их покупка уменьшает его, то баланс движения капитала отражает чистые поступления иностранной валюты от всех сделок с активами.

Важно, что положительное сальдо (остаток) счета движения капитала вычисляется как чистый приток капитала в страну. К тому же чистый отток, т. е. вывоз капитала, возникает, как правило, на фоне дефицита счета движения капитала (в случае, когда расходы на покупку активов за рубежом выше доходов от их продажи за границу). Причем дефицит платежного баланса можно профинансировать посредством сокращения официальных резервов Центробанка. А вот активное сальдо платежного баланса сопровождается увеличением официальных валютных резервов в Центробанке.

Торговым балансом называется разность товарного экспорта и товарного импорта.

Здесь товарный экспорт имеет положительное (по знаку) значение и выступает как «кредит», так как создает запасы иностранной валюты в национальных банках рассматриваемой страны.

Импорт, соответственно, учитывается в статье «дебет» с отрицательным знаком, так как он сокращает запасы иностранной валюты в данной стране.

Важным понятием также являются чистые доходы от инвестиций, которые представляют собой чистые факторные доходы из-за рубежа. Они образуются в результате экспортных и импортоподобных операций. Такие доходы можно назвать чистыми доходами от кредитных услуг. Таким образом, когда национальный капитал, вложенный за границей, приносит больше процентов и дивидендов, чем иностранный капитал, вложенный в рассматриваемой стране, чистые доходы от инвестиций оказываются положительными. В обратном случае — отрицательными.

К чистым трансфертам в свою очередь относятся переводы частных и государственных средств в другие страны, например пенсии, подарки, денежные переводы за границу или безвозмездная помощь другим странам. Исходя из рассмотренных понятий можно вывести сальдо (остаток) счета текущих операций: $X - M = X_n = Y - (C + I + G)$, где X — экспорт; M — импорт; X_n — чистый экспорт; Y — доход; $(C + I + G)$ — абсорбция.

Абсорбцией называется та часть валового внутреннего продукта, которая реализуется домохозяйствам, фирмам и правительству рассматриваемой страны. Дефицит баланса по текущим операциям наступает, когда расходы государства по оплате импорта превосходят доходы, полученные от экспорта. Такой дефицит может финансироваться как посредством зарубежных займов, так и с

помощью продажи части активов иностранным гражданам или фирмам. Подобные сделки, естественно, способствуют сокращению чистых иностранных (зарубежных) активов. Чистые зарубежные активы в свою очередь вычисляются как разность величины зарубежных активов, которые имеются у резидентов данной страны, и величины национальных активов, находящихся во владении иностранцев. При этом положительное сальдо (остаток) счета текущих операций противоположно дефициту, так как страна получает больше иностранной валюты, чем тратит за рубежом, поэтому может предоставлять кредиты иностранцам либо накапливать зарубежные активы.

5 Вопрос. Валютные курсы. Фиксированный и плавающий валютные курсы. Регулирование величины валютного курса

К важнейшим понятиям на валютном рынке относят понятие реального и номинального валютного курса. **Реальный валютный курс** можно определить как соотношение между ценами товаров в национальных валютах. **Номинальный валютный курс** можно определить как курс обмена валют, который используется в настоящий момент на валютном рынке соответствующих стран. Номинальный валютный курс, при котором реальный валютный курс остается неизменен, поддерживает паритет покупательной способности. Существуют и другие способы определения реального валютного курса с использованием другой базы. Например, за базу может быть принято соотношение заработных плат работников в одинаковых должностях в двух соответствующих странах.

Курс национальной валюты изменяется по-разному для различных валют во времени. Так, например, для сильных валют он может падать, а для слабых, нестабильных валют — подниматься. Именно из-за этого для определения динамики курса рассматриваемой валюты в общем высчитывают индекс валютного курса. Таким образом можно определить «вес» каждой валюты в отдельности, который определяется долей приходящихся на нее внешнеэкономических сделок рассматриваемой страны. Если сложить веса всех валют, то сумма составит 100%, или единицу.

В настоящее время валютный курс определяется, как и любая рыночная величина, соотношением спроса и предложения. В случае наступления равновесия спроса и предложения на валютном рынке происходит установление равновесного уровня рыночного валютного курса. Такое равновесие называют **фундаментальным**. Размер спроса на валюту других стран, как правило, можно определить, зная потребности страны в импортировании товаров и услуг, расходами на туризм в рассматриваемой стране, спросом на иностранные финансовые активы, а также иностранную валюту в связи с желанием предприятий-резидентов реализовывать инвестиционные проекты за границей. Курс иностранной валюты обратно пропорционален спросу на нее, т. е. при понижении курса происходит возрастание спроса, и наоборот. Размер предложения валюты определяют исходя из спроса резидентов иностранных государств на валюту рассматриваемого государства, спросом туристов на услуги в рассматриваемом государстве, спросом иностранных инвесторов на активы, размещенные в национальной валюте рассматриваемого государства, и, кроме того, спросом на национальную валюту, определяемым намерениями нерезидентов реализовывать инвестиционные проекты в данном государстве. Например, чем ниже курс иностранной валюты по отношению к национальной, тем больше национальных субъектов валютного рынка готово обменять валюту на иностранную и, соответственно, чем выше курс валюты рассматриваемой страны по отношению к другим, тем меньшее количество субъектов национального рынка приобретает иностранную валюту.

Обычно разделяют курсы валют на фиксированные и плавающие. Главной особенностью **фиксированного валютного курса** является то, что его колебания проходят в малом диапазоне. **Плавающие** же валютные курсы, напротив, полностью определяются рыночным предложением и спросом на валюту и терпят значительные колебания величины. Основой фиксированного курса является валютный паритет, определяемый как официально установленное соотношение между денежными единицами разных стран. Например, при монометаллизме базой валютного курса был признан монетный паритет, т. е. соотношение между денежными единицами разных стран по доле содержания в них металла. Это полностью совпадает с определением валютного паритета. В условиях золотого монометаллизма валютный курс базировался на золотом паритете — соотношении валют по их заявленному золотому содержанию. При этом курс стихийно колебался около так называемых золотых точек. Классический механизм золотых точек действует при следующих условиях: свободная купля-продажа золота и отсутствие ограничений ввоза-вывоза. Валютный курс в условиях неразменных кредитных денег постепенно стал отличаться от золотого паритета ввиду вытеснения золота из обращения в сокровище. Это предопределено эволюцией товарного производства и денежной и валютной системами. В середине 1970-х годов базой валютного курса служило золотое содержание ва-

лют и золотые паритеты, которые фиксировались международным валютным фондом после Второй мировой войны. Мерой соотношения валют являлась официальная цена золота в кредитных деньгах, наряду с товарными ценами показывающая степень обесценивания национальных валют. А ввиду значительного различия в течение длительного времени официальной, фиксируемой государством цены золота и его стоимости искусственный характер золотого паритета усилился.

На протяжении почти 50 лет — с 1932 по 1978 гг. — масштаб цен и золотой паритет определялись официальной ценой золота. По Бреттон-Вудской валютной системе точкой отсчета курса валют различных стран является курс доллара как самой распространенной валюты. После прекращения повсеместного обмена доллара на золото по официальной цене в 1971 г. золотое содержание и золотые паритеты валют утратили прикладное значение и фактически стали чисто номинальными. По результатам ямайской валютной реформы большинство стран официально отказались от использования золотого паритета в качестве основной базы валютного курса.

Одновременно с отменой официальных золотых паритетов утратило смысл понятие монетного паритета. В современных условиях валютный курс базируется на валютном паритете, т. е. на соотношении между валютами, установленном в законодательном порядке, и совершает незначительные колебания около него. В соответствии с изменениями в Уставе МВФ паритеты валют могут быть установлены либо в СДР (специальные права заимствования), либо в другой международной валютной единице. В середине 1970-х годов ввели новые паритеты на базе валютной корзины. Это также является методом сравнения средневзвешенного курса конкретной валюты по отношению к заранее определенному набору валют других государств. Применение валютной корзины вместо доллара показывает, что происходит постепенный отход от долларовой стандарта к многовалютному.

В условиях плавающих курсов валютный курс, так же как и цена любого товара, определяется рыночным распределением спроса и предложения. Существенные колебания под влиянием спроса и предложения могут быть как у сильных, так и слабых валютных курсов. Размер спроса на иностранную валюту целиком определяется потребностями страны в импорте различных товаров и услуг, а также расходами туристов, разного рода платежами, производимыми рассматриваемой страной, и еще некоторыми факторами. Размеры предложения валюты определяются объемом экспорта страны, а кроме того, займами, которые страна получает.

Принято разделять рыночное и государственное регулирование величины валютного курса. **Рыночное регулирование** основано на действии законов стоимости, конкуренции, а также спроса и предложения. Оно осуществляется, как правило, стихийно. **Государственное регулирование** ориентировано на устранение негативных последствий рыночного регулирования валютных отношений, равновесие платежного баланса, уменьшение числа безработных и уровня инфляции в стране. Оно осуществляется методами валютной политики, а именно проведением комплекса мероприятий в сфере международных валютных отношений, которые реализуются в соответствии с текущими и ориентированными на будущее целями страны. Юридически валютная политика регулируется валютным законодательством и валютными соглашениями между государствами.

Мерами воздействия на величину валютного курса со стороны государства являются: валютные интервенции; дисконтная политика; протекционистские меры.

В роли основного инструмента валютной политики государства выступают **валютные интервенции** — операции центральных банков на валютных рынках по купле-продаже национальной валюты. Цель валютных интервенций состоит в изменении уровня соответствующего валютного курса, баланса активов и пассивов по разным валютам и составе участников валютного рынка. Сфера действия валютных интервенций совпадает с проведением товарных интервенций. Для повышения курса национальной валюты центральный банк продает иностранную валюту, скупая тем самым национальную. Таким образом уменьшается спрос на иностранную валюту, а как следствие, растет курс национальной валюты. Для понижения курса национальной валюты центральный банк может продавать национальную валюту, покупая иностранную. Это приводит к возрастанию курса иностранной валюты и понижению курса национальной валюты. Для интервенций используются официальные валютные резервы, а изменение их уровня служит показателем объема государственного вмешательства в процесс становления валютных курсов. Официальные интервенции могут быть проведены различными методами — публично на биржах или конфиденциально на межбанковском рынке, через брокеров или с помощью операций, проводимых через банки, на срок или с неотложным исполнением. Для того чтобы валютные интервенции вели к желаемым результатам по изменению национального валютного курса на

значительный срок, необходимо: достаточное количество резервов в центральном банке страны для проведения валютных интервенций; уверенность субъектов рынка в долгосрочной политике центрального банка; изменение фундаментальных экономических показателей, например темпа экономического роста, темпа инфляции, темпа изменения уровня денежной массы и др.

Дисконтной политикой называют изменение центральным банком учетной ставки, в том числе с целью регулирования величины валютного курса путем влияния на цену кредита на внутреннем рынке и в последствии — на международное движение капитала. В последнее время значение дисконтной политики для регулирования валютного курса постепенно уменьшается.

Протекционистскими мерами называют меры защиты национальной экономики, в частности, национальной валюты. К таким мерам относят в первую очередь валютные ограничения.

Валютные ограничения — это законодательное или административное запрещение либо регламентация проводимых операций резидентов и нерезидентов с валютой или другими подобными ценностями.

К основным видам валютных ограничений причисляют следующие: валютная блокада; запрет на свободную куплю-продажу иностранной валюты; регулирование международных платежей, движения капитала, репатриации прибыли, движения золота и ценных бумаг; концентрация в руках государства иностранной валюты и других разнообразных валютных ценностей.

Государство зачастую манипулирует величиной валютного курса в целях изменения условий внешней торговли страны и использует следующие методы валютного регулирования: девальвацию, двойной валютный рынок и ревальвацию.

6 Вопрос. Международная валютно-финансовая система. Межгосударственные структуры в валютно-финансовой сфере

Мировой валютной системой называют исторически сложившуюся форму организации международных денежных отношений, закрепленную межгосударственными договоренностями. Эта система может быть представлена как набор способов, инструментов, а также межгосударственных органов, при помощи которых возможно осуществлять платежно-расчетный оборот в рамках мирового хозяйства.

Мировая валютная система окончательно сформировалась к середине XIX в. **МВС включает в себя несколько конструктивных элементов**, среди которых, как правило, выделяют: валютный курс; международную ликвидность и мировой денежный товар; валютные рынки; межгосударственные договоренности и валютно-финансовые организации. Валютный курс оказывает непосредственное воздействие на соотношение экспортных и импортных цен, конкурентоспособность фирм на международных рынках, прибыль предприятий. Колебания валютного курса в широких пределах увеличивают нестабильность общественных экономических, а также финансовых, валютно-кредитных отношений, вызывая негативные социально-экономические последствия, потери одних за счет выигрыша других стран. **Обесценивание национальной валюты** позволяет экспортерам этой страны существенно понизить цены на выпускаемую ими продукцию в иностранной валюте, получая выгоду при обмене вырученной возросшей в цене иностранной валюты на подешевевшую национальную, и реализовывать свою продукцию по стоимости ниже среднемировой. Снижение валютного курса понижает реальную задолженность в национальной валюте, растет тяжесть внешних долгов в иностранной валюте. Снижается выгода вывоза за границу процентов, прибылей, дивидендов, получаемых иностранными инвесторами в национальной валюте страны.

Большинство стран манипулируют валютными курсами для решения своих внутренних задач как в сфере экономического роста, так и в области защиты валютного курса, используя такие меры, как искусственное занижение или, напротив, завышение курсов национальных валют, введение тарифов и лицензий вплоть до механизма интервенций. Завышенным курсом национальной валюты называют официальный курс, более высокий, чем уровень паритетного курса. Соответственно, заниженный валютный курс — это официальный курс, занимающий уровень ниже паритетного. Разница внешнего и внутреннего обесценивания валюты (динамики ее курса и покупательной способности) играет важную роль для развития внешней торговли.

Международные валютно-кредитные и финансовые организации можно отнести к международным финансовым институтам, таким как: Банк международных расчетов, Международный валютный фонд, Всемирный банк, Международная ассоциация развития, Международное агентство по инвестиционным гарантиям и т. п., кроме того, к таким организациям относятся региональные банки развития, валютно-кредитные и финансовые организации, Евросоюз. К организациям всемирного

значения относятся прежде всего специализированные институты Организации Объединенных Наций — Международный валютный фонд и группа Международный банк реконструкции и развития, а также Всемирная торговая ассоциация.

Международные финансовые институты имеют следующие цели:

- 1) объединение усилий мирового сообщества, направленных на стабилизацию международных финансов и мировой экономики;
- 2) осуществление межгосударственного валютного и кредитно-финансового регулирования;
- 3) совместная разработка и координирование стратегии и тактики мировой валютной и кредитно-финансовой политики.

К числу важнейших организаций в международных валют-но-кредитных отношениях принято относить:

1) **Международный валютный фонд (МВФ)**, штаб-квартира которого находится в Вашингтоне. Решение о его образовании было принято в 1944 г. в Бреттон-Вудсе (США) на международной конференции, на которой были приняты новые международные положения валютной политики, послужившие основой послевоенной международной валютной системы. Сегодня в Международном валютном фонде состоит более 160 стран, его деятельность отражает интересы повышения стабильности валютно-финансовой системы мира. США в МВФ обладают самыми большими суммами квот и, как следствие, располагают контрольным пакетом в руководящих органах. Кредиты МВФ в основном предоставляются под программы укрепления финансово-экономического положения стран и обладают связанным характером, обусловленным необходимостью выполнения требований специалистов МВФ. Фонд оказывает значительное влияние на всю систему валютно-финансовых отношений в мировом хозяйстве, так как его нормы непосредственно воздействуют на движение ссудных капиталов в мировом хозяйстве;

2) **Международный банк реконструкции и развития (МБРР).**

Является важнейшим институтом регулирования международного движения капиталов. Этот банк также известен как Всемирный банк, основанный в 1945 г. Он играет роль межправительственной организации. Основной целью, преследуемой банком, является содействие развитию экономики своих членов путем предоставления долгосрочных кредитов. Банк получает средства и от основных взносов стран-членов, и от выпуска облигаций, которые доступны частным фирмам, различным учреждениям, общественным и правительственным организациям. В то же время МБРР часто предоставляет кредиты правительствам и частным фирмам, чаще всего, в развивающихся странах. Большая часть займов предоставляется для развития инфраструктуры, энергетической системы, транспорта, промышленности и сельского хозяйства. В структуре МБРР действуют: а) Международная финансовая корпорация (МФК); б) Международная ассоциация развития (МАР); в) региональные банки.

Банковские структуры, так или иначе влияющие на объект международных валютно-кредитных и финансовых отношений, процессы международной торговли, — это региональные банки, такие как: Европейский инвестиционный банк, Европейский банк реконструкции и развития и др. Средства для своей деятельности они получают из собственного капитала и ссуд, которые получены на международных, а часто и на национальных рынках капитала. Банки предоставляют в основном долгосрочные кредиты на финансирование инвестиционной деятельности частных фирм и международных проектов в соответствии с программами помощи развивающимся странам.