

ЛЕКЦИЯ № 7. Проблемы инфляции и безработицы.

1. Природа, причины и показатели инфляции
2. Типы инфляции: инфляция спроса и издержек
3. Взаимосвязь инфляции и безработицы.
4. Социально-экономические последствия инфляции.
5. Антиинфляционная политика.

1 Вопрос. Сущность, причины и измерение инфляции

Инфляция — это устойчивый долговременный рост общего уровня цен в экономике, сопровождающийся обесцениванием денег. Зачастую инфляция по неофициальным данным оказывается намного выше установленного уровня.

Сегодня инфляция — это фактор макроэкономической нестабильности, это более серьезный феномен даже по сравнению с проблемой безработицы. Как экономическая категория инфляция появилась после крушения золотого стандарта. Позже на Ямайке была принята система плавающих валют, а сегодня признан золотодевизный стандарт. В 1977 г. уже окончательно был запрещен обмен денег на золото, постепенно покупательная способность денег начала снижаться. В плановой экономике СССР цены намеренно сдерживались, именно по этой причине в стране наблюдался острый дефицит товаров и услуг. Деньги стали менее редким элементом экономики по сравнению с товарами. После падения командно-административной системы степень государственного регулирования становилась все ниже, цены были отпущены, что привело к возникновению такого термина, как «инфляционный навес»: уже в 1992 г. инфляция составляла 2620%. Это просто колоссальная цифра в масштабах переходной неустойчивой экономики.

В рыночной экономике существует процесс, обратный механизму инфляции. **Дефляция** есть не что иное, как устойчивая тенденция к снижению общего уровня цен. Уровень инфляции измеряется темпом роста цен и рассчитывается по типу индекса Пааше:

$$П = \frac{P1 - P0}{P0}$$

где P1 — это средний уровень цен в текущем периоде; P0 — уровень цен в базисном году, с которым производится сравнение.

Среднее значение цен может быть рассчитано посредством анализа индекса цен, поэтому порой за основу определения уровня инфляции берется индекс Ласпейреса или индекс потребительских цен.

В заключение следует добавить, что не всякий рост цен является результатом возникновения инфляции. Ведь в экономике существуют так называемые сезонные колебания спроса и предложения — неинфляционные колебания. Кроме того, рост цен в результате повышения минимальной ставки оплаты труда также не говорит о кризисности экономики.

2 Вопрос. Виды инфляции: инфляция спроса и издержек

Инфляция — это экономическое зло, она в совокупности с безработицей определяет такое понятие, как макроэкономическая нестабильность. Кроме того, вся ее опасность заключается еще и в том, что в нашей стране нет строго структурированной, разработанной антиинфляционной политики, пока еще не найдены стопроцентные методы борьбы с инфляцией.

Таким образом, инфляция — это пока до конца не изученный феномен, поскольку может быть как явной, открытой, так и проявляться в скрытой форме. **Открытая инфляция** характеризуется тем, что на рынке потребитель сталкивается с проблемой постоянного роста цен и обесценивания денежной единицы. **Скрытая форма** инфляции заключена в том, что на рынке проявляется тотальный дефицит товаров и услуг, что само по себе подразумевает снижающееся или низкое предложение и рост цен на продукцию.

Помимо данной простой классификации, инфляцию принято различать по темпам развития инфляционной спирали. **Умеренной** называют инфляцию, темпы роста которой за год не превышают 5%, она не сильно отражается на рыночной ситуации и в принципе характерна для экономики абсолютно любой страны, даже самой развитой. Инфляция в рамках 5—100% — это **галопирующая инфляция**, она стремительно развивается, что в результате затрудняет проведение рыночных операций. Цены меняются крайне быстро, поэтому их рассчитывают, опираясь на данные инфляционных ожиданий на определенный момент времени.

Гиперинфляция имеет темп развития, превышающий 100% в год. Это самый опасный момент в развитии экономики, глубокий кризис неизбежен. В результате цены меняются каждый день или даже несколько раз в день, что не дает возможности оценить реальную стоимость произведенных благ и услуг, совершить рыночную сделку. Экономисты также выделяют еще один вид инфляции — **стагфляцию**. Это тип инфляции, когда процесс раскручивания инфляционной спирали сопровождается одновременным спадом производства в экономике, называемым стагнацией. Итак, стагфляция = стагнация + инфляция.

Инфляция спроса — это состояние экономики, когда совокупные расходы растут при практически полной занятости всех ресурсов. Иными словами, в условиях полной занятости предложение на рынке не изменяется, поскольку у фирм нет дополнительных ресурсных возможностей, они фактически использовали весь ресурсный потенциал. Вследствие этого производство не может полностью обеспечивать вновь растущий спрос, поэтому на рынке начинают расти цены.

Инфляция издержек — это состояние экономики, когда производители ограничивают масштабы производства из-за высоких средних издержек на единицу изготавливаемой продукции. В данном случае потребительский спрос — величина более или менее постоянная. В результате действия определенных факторов затраты производства начинают расти, фирмам становится невыгодно реализовывать продукцию по прежним ценам. В результате общий уровень цен на рынке начинает расти, в то время как предложение сокращается. Исходя из принципа сообщающихся сосудов рост цен на одном рынке в качестве импульса передается на другие, и в результате инфляционная спираль захватывает все большую часть национальной экономики.

Можно выделить **несколько факторов, которые вызывают рост средних производственных издержек.**

1. Снижение производительности труда. Сегодня все чаще возникает ситуация, когда рост номинальной заработной платы вовсе не сопровождается ростом результативности производства, работники выполняют свой объем работ в прежнем режиме.

2. Рост цен на ресурсы, которые являются первичным источником производства, вызывает рост стоимости единицы готовой продукции и приводит к тому, что производители принимают решение снизить объемы продаж (предложение падает).

3. Рост налогов в условиях снижающегося дохода.

3 Вопрос Взаимосвязи инфляции и безработицы.

А. У. Филлипс (1914-1975) установил, что существует обратная эмпирическая зависимость темпов изменения номинальной заработной платы и уровня безработицы в экономике Великобритании. **Филлипс установил, что** увеличение безработицы свыше 2,5-3 % приводит к резкому замедлению роста цен и заработной платы. **В дальнейшем американские ученые П. Самуэльсон и Р. Солоу перевели эту зависимость в соотношение** уровня безработицы и темпа инфляции.

Графическое изображение обратной зависимости между инфляцией и безработицей получило название **кривой Филлипса** (рис. 8.5). **Видно, что кривая Филлипса дает возможность выбора между инфляцией и безработицей. Политика «быстрого реагирования», позволяющая манипулировать этими переменными, была использована в США в 60-е гг. XX в. Например, если уровень безработицы оценивался правительством как очень высокий, проводилась стимулирующая политика - увеличивались государственные закупки или денежная масса, что приводило к расширению совокупного спроса, к росту объемов производства, выпуска и занятости.**

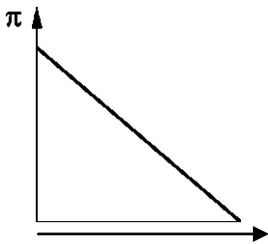


Рис. 8.5. Кривая Филлипса в коротком периоде

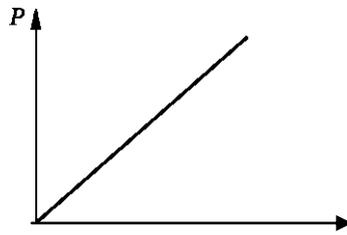


Рис. 8.6. Краткосрочная кривая совокупного предложения

Роль кривой Филлипса как регулятора экономики в 60-е гг. XX в. практически не подвергалась сомнению. Однако в 70-е гг. XX в. во всех странах произошли процессы, которые стали убедительным опровержением кривой Филлипса. Для этого периода времени характерно одновременное существование безработицы и инфляции. В экономической науке это явление обозначено терминами стагфляция (сочетание стагнации и инфляции) и слампфляция (сосуществование растущей безработицы (спада производства и растущих темпов инфляции)). Таким образом, безработица и инфляция находились не в обратной, а в прямой зависимости. Стагфляционный кризис 1974-1975 гг. был вызван шоковым изменением (сокращением) предложения со стороны Организации стран экспортеров нефти (ОПЕК), повышением цены на нефть в середине 70-х гг. XX в., ростом инфляции выросла до 10%¹. Рост цен на бензин, электроэнергию вызвал рост издержек производства в других отраслях, в частности в отраслях с высоким уровнем энергопотребления, разорение значительной части предприятий этих отраслей и спад производства. Новый взгляд на кривую Филлипса был основан на ее разграничении в коротком и длительном периодах. В краткосрочном периоде инфляционный рост цен и ЗП стимулирует предложение труда и расширение производства. Современная интерпретация краткосрочной кривой Филлипса исходит из того, что уровень инфляции обусловлен тремя факторами: ожидаемой инфляцией (π^e); отклонениями фактической безработицы (U) от ее естественного уровня (U^*); шоками изменения предложения, вызванными повышением цен на сырье (E). Причиной сдвигов кривой Филлипса могут служить эти факторы изменение ожидаемого уровня инфляции и шоки предложения. Для объяснения долгосрочной кривой Филлипса была использована концепция естественного уровня безработицы, основы которой были разработаны американскими экономистами Э. Фелпсом и М. Фридманом.

В длительном периоде зависимость между инфляцией и безработицей представлена вертикальной линией. Это объясняется тем, что безработица возвращается к своему естественному (равновесному) уровню, который совместим с любыми значениями инфляции, причем чем выше ожидаемый темп инфляции, тем дальше краткосрочная кривая Филлипса удалена от начала координат (рис. 8.7).

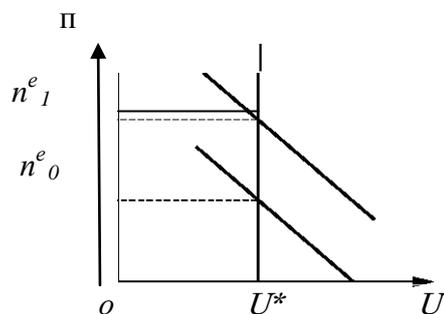
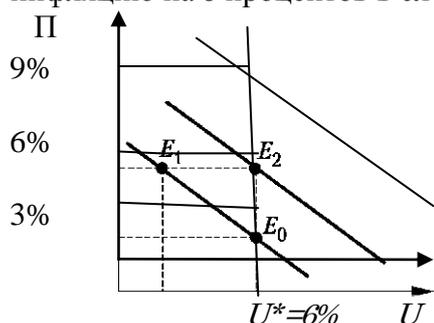


Рис. 8.7. Долгосрочная и краткосрочные кривые Филлипса

В случае адаптивных ожиданий (опирающихся на прошлый опыт), т. е. «ожиданий, повернутых назад», если фактический уровень безработицы равен естественному ($U = U^*$), то темп инфляции не меняется (U^* — это уровень безработицы, не ускоряющий инфляцию); если фактический уровень безработицы U ниже естественного U^* будущая инфляция π_{+1} больше текущей инфляции π ; если фактический уровень безработицы U выше естественного U^* будущая инфляция π_{+1} меньше текущей инфляции π . Из изложенного выводится принцип

ускорения инфляции: каждый процент снижения безработицы ниже естественного уровня увеличивает инфляцию на ϵ процентов в следующем периоде (рис. 8.8).

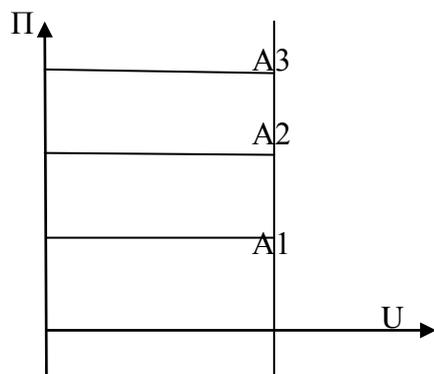


Долгосрочная кривая Филлипса в трактовке теории адаптивных ожиданий

Из рис. 8.8 видно, что в точке E_0 экономика функционирует в условиях полной занятости ресурсов.

Π – фактический темп инфляции (на оси ординат). **Наклонные краткосрочные кривые Филлипса** показывают ожидаемые темпы инфляции экономических агентов на всем протяжении рассматриваемых кривых. **В каждом следующем периоде** фактический темп инфляции превышает ожидаемый уровень инфляции. **Если государство проводит стимулирующую политику, расширяя совокупный спрос с целью сокращения безработицы ниже естественного уровня U^*** , цены увеличатся (причем фактическое повышение будет больше ожидаемого); прибыли фирм возрастут больше, чем ожидалось, у предпринимателей появится стимул больше производить и нанимать больше работников, производство будет расширяться, а безработица - снижаться (движение вдоль исходной кривой Филлипса из точки E_0 в точку E_1). **На этом этапе проблема занятости решена правительством за счет инфляции, при этом, на фоне растущих цен** инфляционные ожидания рабочих растут (но отстают от фактической инфляции в будущем), а зафиксированная в договорах заработная плата остается на прежнем уровне поэтому, чтобы сохранить свою реальную ЗП, рабочие будут требовать пересмотра трудовых соглашений. В результате будет наблюдаться рост номинальной заработной платы и других издержек что, в свою очередь подорвет стимулы к расширению производства, безработица возвратится к естественному уровню (U^*), а экономика перейдет в точку E_2 , которой соответствуют более высокий уровень инфляционных ожиданий и новая краткосрочная кривая Филлипса. **Пока у предпринимателей и рабочих сохраняется заниженная оценка инфляции, стимулирующая фискальная и денежная политика срабатывает и в краткосрочном периоде ведет к росту реального выпуска и снижению уровня безработицы**

В случае рациональных ожиданий (опирающихся на всю имеющуюся информацию, в т.ч. о будущих ценах), т. е. «ожиданий, устремленных вперед» (Дж.Мут и Р.Лукас), экономические агенты прекрасно понимают, как функционирует экономика, инфляционные ожидания экономических агентов точно совпадают с фактической инфляцией в будущем; поведение экономических субъектов характеризуется более быстрым и правильным реагированием на изменение экономической конъюнктуры: банкиры закладывают инфляционные ожидания в номинальную ставку процента, рабочие не увеличивают предложения труда, т.к. предвидят, что ставка ЗП не изменится в следующем периоде; на рынке труда значительно быстрее устанавливается равновесие, стимулируемый правительством совокупный спрос не вызывает ответной реакции со стороны совокупного предложения даже в краткосрочном плане. Краткосрочная кривая Филлипса также совпадет с вертикальной прямой на уровне естественной безработицы.



Долгосрочная кривая Филлипса в соответствии с теорией рациональных ожиданий

Это обуславливает перемещение экономической системы из положения, соответствующего точке A1 в точку A2, а затем в точку A3, минуя семейство точек левее вертикальной кривой Филлипса.

Поскольку на всем протяжении вертикальной кривой Филлипса ожидаемые и фактические темпы инфляции всегда совпадают, стимулирующая политика правительства, направленная на рост производства и снижение безработицы будет безуспешна. Представители теории рациональных ожиданий как в долгосрочном, так и краткосрочном периодах отрицают взаимосвязи в рамках кривой Филлипса однако придают особую роль кредиту доверия к правительству. Представители теории рациональных ожиданий считают, что если доверие к правительству существует, инфляция будет прогнозироваться на основе политических решений правительства, а не на прошлых представлениях. Ликвидации инфляции будет способствовать: отсутствие долгосрочных соглашений о заработной плате; рациональность ожиданий экономических субъектов; кредит доверия политике правительства.

4 Вопрос Социально-экономические последствия инфляции

К негативным социально-экономическим последствиям инфляции относится прежде всего **инфляционный налог**, не утвержденный в законодательном порядке, но обязательный для всех. Инфляционный налог представляет собой:

- доход, извлекаемый государством в результате выпуска в обращение дополнительного количества денег (сеньораж);
- издержки, которые несут владельцы денег в результате снижения реальной стоимости денежных остатков;
- регрессивный налог, так как бедные люди в качестве инфляционного налога выплачивают более высокую долю своего дохода;
 - средство налогообложения в ряде развивающихся стран в условиях, когда трудно получать налоги из других источников.

Потери от инфляции для населения зависят от того, являются они прогнозируемыми или нет и по какой схеме формируются ожидания экономических субъектов.

Различают два вида инфляции: прогнозируемую (ожидаемую) и непрогнозируемую (неожиданную) инфляцию.

Прогнозируемая инфляция учитывается в ожиданиях людей до своего появления, поэтому к ней население в определенной мере подготовлено. Так, например, если экономические субъекты ожидают годовую инфляцию в размере 10%, то они скорректируют свои номинальные доходы: в трудовых договорах будет предусмотрен рост заработной платы; арендная плата будет увеличена; при банковских операциях номинальная процентная ставка возрастет на 10% по сравнению с реальной.

Однако, если влияние прогнозируемой инфляции удастся устранить в контрактах и договорах, существуют **общественные издержки прогнозируемой инфляции**, которые не зависят от поведения экономических субъектов и не носят избирательного характера, они связаны с функционированием национальной экономики, поэтому их несет общество в целом. Эти издержки проявляются:

- в **«издержках стоптанных башмаков»**. В условиях инфляции частое посещение банков является необходимостью, так как людям нужны деньги для совершения сделок (вспомним модель Баумо-ля-Тобина). Люди «платят значительные суммы брокерам за то, что те покупают или продают для них облигации, начинают чаще ходить в банк. Мысль о том, как обойтись возможно меньшим количеством денег, мучает их по ночам. Все эти усилия, затраченные в попытках максимально расходувать денежные авуары, также составляют издержки от инфляции» в **«издержках на меню»**. В связи с изменением цен фирмы несут реальные издержки на их корректировку: рестораны, кафе вынуждены менять цены блюд своего меню и печатать новые бланки; магазины, рассылающие товары по почте, должны переделывать каталоги; таксопарки переналаживать счетчики и т. п.;
- в **снижении экономической эффективности**, поскольку вносят искажения в ценовые сигналы. Если низкая инфляция позволяет оценить изменения относительных цен и изменения общего уровня цен, то высокая инфляция затрудняет подобную оценку;
- в **нарушении принципов налогообложения**. По мере повышения номинальной заработной платы и номинального дохода увеличивается налоговое бремя населения: происходит рост ставки подоходного налога и при прогрессивной шкале налогообложения автоматический переход в более высокую категорию налогообложения. Кроме того, растет подоходный налог на номинальные доходы от прироста стоимости капитала (акции и другие ценные бумаги).

Эффект Оливера-Танзи

Инфляция оказывает влияние на реальную величину налогового бремени из-за наличия временных лагов во взимании налогов. Налоговые обязательства начисляются обычно на определенный момент, а уплата осуществляется позже, и налоговые поступления успевают обесцениться, уменьшая налоговое бремя. Это явление обозначается в экономической теории термином «эффект Оливера-Танзи». Правительство стремится избежать данного эффекта и прибегает к повышению частоты авансовой уплаты налогов и другим мерам.

Основными следствиями **непрогнозируемой (неожиданной)** инфляции являются:

- **перераспределение дохода и богатства** между различными группами населения: от кредиторов к дебиторам, поскольку долг возвращается подешевевшими деньгами и должник получает непредвиденный выигрыш. Особенно велик выигрыш, если занятые деньги вложены в **реальный капитал**, например в недвижимость или месторождение газа. Правительства, накопившие большой государственный долг, будут отдавать его обесцененными деньгами;
- **понижение реальных доходов населения**, особенно социальных групп с фиксированными доходами (пенсионеров, студентов, работников бюджетной сферы);
- **обесценивание сбережений населения**, находящихся в банках, поскольку проценты по вкладам не возмещают падения реальных размеров сбережений. Меняется схема сбережений: возрастает спрос на активы, способные сохранять реальную стоимость, в итоге сбережения часто переводятся в инвалюту («долларизация» экономики);
 - **«размывание» социальных программ**, поскольку правительство, как правило, не увеличивает свои расходы в той же степени, в какой возрастает стоимость жизни и государственные социальные выплаты бедным сокращаются в реальном выражении.

5 Вопрос Антиинфляционная политика

Антиинфляционная политика — макроэкономическая политика, нацеленная на стабилизацию общего уровня цен, смягчение инфляционной остроты.

Инфляционная политика может быть активной, направленной на ликвидацию причин, породивших инфляцию, и **пассивной**, представляющей собой приспособление к условиям инфляции.

Антиинфляционная политика включает в себя:

- регулирование совокупного спроса (кейнсианское направление);
- регулирование совокупного предложения (монетаристское направление).

Кейнс исходил из того, что снизить инфляцию можно, формируя эффективный спрос посредством государственного заказа и дешевого кредита. Однако такая антиинфляционная политика приводит к углублению дефицита государственного бюджета, который не должен покрываться дополнительной эмиссией денег а должен покрываться при помощи государственных займов, которые можно погасить в дальнейшем. Эта политика дает положительный эффект на протяжении ряда лет.

Монетаристское направление антиинфляционной политики возникло позже, когда кейнсианские рецепты борьбы с инфляцией были уже достаточно апробированы, и их недостатки стали очевидными (в частности, в ряде стран существенно возрос государственный долг и увеличивать его дальше практически было невозможно). В этих условиях монетаристы предлагали радикальные методы борьбы с инфляцией, акцентировавшие внимание на ограничении совокупного спроса путем проведения денежной реформы конфискационного типа и сокращения бюджетного дефицита за счет урезания социальных программ. По мнению монетаристов (поскольку инфляция является чисто денежным феноменом), метод шоковой терапии позволяет резко сократить темпы роста денежной массы и быстро сбить инфляцию, однако сопровождается значительным спадом производства и сокращением занятости. 1) Вариантом шоковой терапии выступает денежная реформа конфискационного типа обмена старых денег на новые в определенном соотношении без изменения номинального уровня доходов и цен. Поскольку предлагаемые меры тяжело переносятся населением, то инфляционная шоковая терапия должна дать эффект за сравнительно короткое время. 2) Другим вариантом монетаристской антиинфляционной политики является метод постепенного снижения темпов инфляции (метод градуирования), который предполагает постепенно сбивать темпы роста денежной массы посредством многократного, но незначительного снижения, избегать глубокого спада, снижая инфляцию постепенно, порождая, однако, инфляционную инерцию (прошлая инфляция порождает будущую, которая вызывается, в частности, индексацией денежных доходов). Считается, что политика градуирования успешна в том случае, когда рост денежной массы и уровня цен не выше 20-30% в год. Кроме того, в теории перехода к рыночной экономике постсоветских экономик существует «гетеродоксальный» подход, комбинирующий элементы «шоковой терапии» и элементы «градуалистской» теории.

В 70-80-е гг. XX в., в период stagflationных кризисов, представители «экономики предложения» предложили свои, немонетарные методы борьбы со спадом и инфляцией в экономике. Они выступали за непосредственное стимулирование производства и предложения товаров. Главным способом такого стимулирования А. Лаффер и его последователи считали фискальную политику. Представители этой школы считали, что уменьшение налоговых ставок на предпринимателей увеличит их возможности инвестирования, а снижение налогов на заработную плату повысит стимулы к труду и его производительность, изменение структуры налогов (сокращение доли прямых налогов и увеличение доли косвенных налогов, отказ от прогрессивных ставок налогообложения) увеличит доходную часть бюджета; уменьшение расходов государственного бюджета также снизит инфляционное давление на экономику.